

Precisazioni al punto 3.4 il guadagno.

In funzione all'impegno dello studio e relativa percentuale di guadagno collegata, dal 50% al 90% si precisa che:

La percentuale minima (50%) va corrisposta allo Studio nel caso in cui, lo stesso abbia redatto il progetto con le scelte di massima ma, il cliente, sia gestito direttamente dal nostro Staff in termini di:

- scelte definitive,
- preventivazione,
- progetto esecutivo in collaborazione con lo studio
- chiusura ordine,
- misurazioni

La percentuale massima (90%) va corrisposta nel caso lo studio abbia gestito il cliente in toto:

- progetto
- scelta dei materiali
- preventivazione dal ns gestionale
- misurazioni
- chiusura ordine dal nostro gestionale

Lo Staff V-Si ha comunque il compito di inviare gli ordini ai produttori, gestire la logistica e i montaggi, in completo accordo con lo Studio.

Tra le 2 possibilità ci sono degli step intermedi che lasciano spazio all'accordo tra lo Studio e lo Staff V-Si di una % significativamente adeguata per il reale lavoro svolto nella commessa da entrambe le parti.

Si precisa che, allo scopo di una migliore collaborazione, lo Studio si impegnerà a fornire tutte le notizie valide per la conclusione dei contratti con il cliente in essere, come esempio eventuali altri preventivi, gusti, o materiali visti da competitor, e non meno importante le criticità del cantiere e del committente. Il compito di ogni attore nella trattativa dovrà portare, comunque, ad un unico fine: la chiusura del contratto di compravendita, la perfetta realizzazione del lavoro e l'ottimo risultato finale.